

代表取締役 牛腸 透 経 歴

1984	株式会社	商業建築研究所	入所
1986	株式会社	匠建社	創業
1986	株式会社	フジアート 出向 (フジシティオGP)	出向
1988	株式会社	フジアート 入社 (フジシティオGP)	入社
1991	株式会社	スリーエフ (フジシティオGP) 転籍	転籍
1998	株式会社	スリーエフ (フジシティオGP) 取締役商品本部長	就任
2002	株式会社	スリーエフ (フジシティオGP)	退任
2002	株式会社	ドトールコーヒー 入社	入社
2003	株式会社	ドトールコーヒー 商品本部長	就任
2005	株式会社	ドトールコーヒー 退社	退社
2005	クリアーワイズ・エム	有限会社 創業	創業
2008	クリアーワイズ・エム	株式会社 に社名変更	
2024	クリアーワイズ・エム	株式会社 20周年	

牛腸 透 職歴

1998	株式会社	スリーエフ
1998	スリーエフ	新CIPJ 参画 CI・SIの構築を行う
1992	スリーエフ	TVCFPJ 参画 TVCF開始
1994	広報PJを立ち上げる	後に広報室となる 3ヵ年計画策定
1995	コスト削減委員会 副委員長	40名のPJ 年間2億円削減
1996	フジシティオ経営企画室長兼任	
1996	フジシティオグループMDの副リーダー	(SM・CVS・FF・外食)
1998	新情報システム推進メンバー	新システム構築
1999	店頭公開PJ ホームページPJ	M&A (デューデリ)
2000	21世紀委員会 MMS推進委員会	海外F C事業
2000	環境対策委員会	物流改革PJ
2001	新フォーマット委員会	
	横浜市高度情報化生活委員会民間企業代表として参画	
	1000店舗モデルの新規米飯他工場建設	
	サプライチェーンマネジメント	
	キャッシュディスプレイ導入	海外商品調達年間50コンテナ
	共同購入組合立ち上げ	ワントゥーワンマーケティング導入
	他に数々のPJを立ち上げる	

牛腸 透 職歴

2000	株式会社	ドトールコーヒー
	エクセルシオールカフェ	新CIの構築
	紅茶専門店 マドレーヌ	新規事業開発
	DCS 売店全商品 PKG	デザイン変更
2001	CVS向け商品開発	
	全カテゴリー商品分析システム完成	(1年・3ヶ月・1ヶ月・53週)
	ハワイ島観光コーヒー農園立ち上げ	
2002	SML販売企画 (前年比105%) 達成	
	カフェバリエーション発売	
	DCS商品 トレサビリティモデルの実現	
2003	各事業部仕入・物流担当を纏めて商品本部を設立	
	海外商品調達を1億から5億	
	各事業部の中期計画策定	
2004	全国で2マザー・7フロント・14サブフロントセンター設立	
	2005年2月完成・・・年間コスト3億8千万円引き下げる	
	取引先の集約・集中発注かにより2億5千万円の粗利改善をする	
2005	DCS以外の全事業部年間販売促進計画策定・予実管理を実現	
	DCS売店再構築計画	